
Renseignements et inscriptions :

Inscriptions à faire parvenir à :
OSEC, Av. d'Ouchy 47, CP 315, 1001 Lausanne
Fax : + 41 21 613 35 02 / E-mail : sjaccard@osec.ch
Site web : www.osec.ch

Les entretiens individuels ne peuvent être organisés que sur inscription préalable auprès de M. Sylvain Jaccard (sjaccard@osec.ch). Ces entrevues en particulier ont pour but de permettre aux intéressés de discuter avec les experts locaux et ainsi de s'informer sur les possibilités et difficultés liées aux différents secteurs et pays. Elles donneront également l'opportunité à chacun de discuter d'une recherche concrète de partenaires ou de donneurs d'ordres.

Finance d'inscription :

CHF 60.- (membres CNCI et OSEC)
CHF 90.- (non-membres)
Documentation et cocktail dinatoire compris

Délai d'inscription : 6 septembre 2010

Les désistements qui interviendraient après le délai d'inscription ne seront pas acceptés et aucune finance d'inscription ne sera remboursée.

Lieu :

Hôtel Beaulac
Esplanade Léopold-Robert 2, 2000 Neuhâtel
Tél. +41 32 723 11 11

Accès depuis la gare: prendre le funiculaire à la gare. Puis le bus no 1, direction centre ville jusqu'au Port. Sortie 1er arrêt de bus.

Parking du Port, parking souterrain payant à disposition à proximité de l'Hôtel Beaulac.

Chambre neuchâteloise du
commerce et de l'industrie



Medtech, high-tech: opportu- nités d'affaires au Japon, en Suède et aux USA

Vendredi 10 septembre 2010

Hôtel Beaulac, Neuchâtel



Animation :

Collaborateurs de l'OSEC

(Séminaire en anglais / français)

Business Network
Switzerland



Medtech, high-tech : opportunités d'affaires au Japon, en Suède et aux USA

Chambre neuchâteloise du
commerce et de l'industrie



Objectifs de la manifestation

Présenter les opportunités et les défis commerciaux des secteurs medtech et high-tech dans ces trois pays, établir des contacts directs avec des spécialistes locaux de l'OSEC dans le but de trouver de nouveaux débouchés.

Participants

Les personnes désirant s'informer sur les possibilités commerciales et/ou souhaitant débiter des actions commerciales pour le medtech et le high-tech sur les marchés américains, suédois et japonais.

Descriptif

Le marché américain possède un pouvoir d'achat élevé et recherche constamment des nouvelles solutions technologiques. Les technologies médicales dans ce pays comptent parmi les plus avancées au monde et le pouvoir d'achat laisse entrevoir un besoin constant de produits à haute valeur ajoutée et dont les caractéristiques technologiques sont des points très importants dans les critères d'achats.

Concernant le marché suédois, l'investissement public élevé dans l'éducation et la recherche fondamentale, tout comme l'investissement privé dans des domaines de haute technologie, génèrent d'importants potentiels commerciaux.

Au Japon enfin, l'investissement dans des domaines de pointe est conséquent. Le marché des soins représente environ 10% du marché mondial. Pour les sociétés suisses, il est donc essentiel de tirer le meilleur profit du récent accord de libre-échange entre la Suisse et le Japon.

Programme

- 09h45** Accueil
- 10h00** Mot de bienvenue de M. Florian Németi
Sous-directeur de la CNCI
- 10h10** Brève présentation des possibilités d'aides à l'exportation
M. Sylvain Jaccard, Conseiller Osec Suisse romande
- 10h20** Possibilités commerciales pour des entreprises suisses dans les secteurs medtech et high-tech au Japon, en Suède et aux Etats-Unis
Mme Tomoko Imagawa, Swiss Business Hub, Tokyo
M. Marc Strahm, chef de la section commerciale, Ambassade de Suisse, Stockholm
M. Steven K. Lanier, managing director, American World Services Corporation, Washington DC
- 11h20** Questions, discussions
- 11h45** Cocktail dînatoire
- 13h00** Entretiens individuels gratuits avec les experts de ces trois pays
(Inscriptions préalables obligatoires)